Manulife

Harap disirkulasikan kepada rekan Agen yang tidak memiliki email

MEMORANDUM

No. 441/MLI/AGN/M/I/2025

Kepada : Agency Manulife Indonesia
Perihal : **MANULIFE AGENCY BUILDER CLUB (MABC) 2025**
Tanggal : 7 Januari 2025

Kepada seluruh rekan Agency Manulife Indonesia,

Untuk memulai tahun 2025 dengan penuh semangat, kami memperkenalkan program **Manulife Agency Builder Club (MABC).** Program ini dirancang untuk memberikan penghargaan kepada Anda yang berhasil merekrut dan mengembangkan agen-agen baru yang produktif. Berikut adalah informasi lengkapnya:

MANULIFE AGENCY BUILDER CLUB (MABC) 2025

1. Sistem Pengumpulan Poin pada MABC 2025

Tabel Perhitungan Poin MABC 2025

No	Kriteria	Poin
1	FYP Unit per Rp 100 Juta Rupiah	10 (Maksimum 200 poin)
2	Life Planner (LP) 3-90	35
3	Direct Report Manulife Pro	35
4	Mempromosikan Direct Report Life Planner (LP) menjadi Business Manager (BSM)	200
5	Mempromosikan Direct Report BSM menjadi Senior Business Partner (BD)	250

Keterangan:

1.1 Poin MABC berlaku untuk **Leader Perekrut** dengan level BSM dan BD.

1.2 Periode perhitungan akumulasi poin: Januari – Desember 2025.

1.3 Semua kriteria pada tabel Perhitungan Poin MABC 2025 **berlaku kelipatan**

1.4 FYP Unit issued di Bulan Januari – Desember 2025 (poin pembulatan ke bawah)
Contoh: FYP Unit Rp 770 juta, maka mendapatkan 70 poin

1.5 Kriteria FYP untuk kategori BSM – Unit: dihitung berdasarkan pencapaian FYP Unit sendiri dan unit BSM Junior yang dipromosikan oleh BSM Senior di periode Februari – Desember di tahun berjalan.

1.6 Life Planner (LP) yang memenuhi kriteria **3-90** dengan kriteria sebagai berikut:

- LP yang direkrut dalam periode Oktober – Desember 2024 & Januari – Desember 2025; **dan**
- LP yang memiliki minimum 3 Case Count (CC) dalam 3 bulan penuh pertama sejak New Recruit 3.0 (License & SET Result) pada periode

1.7 Metode rekrutmen yang digunakan untuk kriteria Life Planner (LP) 3-90 adalah menggunakan metode **Direct Unit**

1.8 LP 3-90 (yang termasuk kategori inactive agent atau karena sebab apapun tidak lagi bekerja sama dengan Manulife Indonesia) **masih dapat diperhitungkan** untuk perhitungan poin MABC 2025

1.9 Direct Report Manulife Pro (minimum Silver) dihitung berdasarkan metode **Direct Report.** Apabila Manulife Pro adalah BSM dan dipromosikan oleh BSM maka Poin MABC atas Manulife Pro tersebut diberikan kepada BSM (bukan Direct Report BD)

1.10 Manulife Pro yang dihitung adalah Manulife Pro 2025 (produksi Januari – Desember 2025)

1.11 Untuk kriteria nomor 5 (Promosi LP) pada tabel Perhitungan Poin MABC 2025, promosi yang dihitung adalah **Life Planner** (LP) yang belum pernah demosi sejak tahun 2023 di Manulife.

1.12 Untuk kriteria nomor 6 (Promosi BSM) pada tabel Perhitungan Poin MABC 2025, promosi yang dihitung adalah **Business Manager** (BSM) yang belum pernah demosi sejak tahun 2023 di Manulife.

1.13 Promosi LP menjadi BSM melalui Manulife Pro dapat diperhitungkan untuk poin MABC.

1.14 Ketentuan promosi mengacu pada Memo No. 433/MLI/AGN/M/I/2025

2. Kategori MABC 2025

Tabel Kategori MABC 2025

Kategori	Total Poin
Silver	250
Gold	500
Platinum	750

3. Reward MABC 2025

Tabel Reward MABC 2025

Reward	Kategori			Remark
	Silver	Gold	Platinum	
Diskon Perhitungan Target Signature Trip 2025	10%	20%	30%	Hanya berlaku untuk tiket pertama Signature Trip 2024 Kategori Unit maksimal 1 tiket Signature Star dan 1 tiket Signature Super Star
Sertifikat MABC 2024	√	√	√	-
Trophy MABC 2024	-	-	√	-
Undangan Annual Award Celebration (AAC) 2025	-	-	1 undangan	-
Gold Pin	-	-	√	Top 5 dengan urutan sebagai berikut: 1. Poin 2. APE Unit YTD

A. Syarat & Ketentuan:

1. Berlaku untuk Level **Business Manager (BSM) dan Senior Business Partner (BD).**
2. Apabila Leaders sudah mendapatkan undangan Annual Award Celebration (AAC) 2026 dari Kategori Sang Juara 2025 maka sudah tidak bisa mendapatkan undangan AAC 2026 dari MABC 2025.

B. Promosi selama periode kontes

1. Jika Life Planner (LP) memiliki Life Planner (LP) 3-90 selama periode kontes dan promosi menjadi BSM di Bulan Januari 2025 – Desember 2025 maka angka Life Planner (LP) 3-90 akan tetap dihitung untuk BSM Senior atas LP yang dipromosi tersebut.
2. Jika Life Planner (LP) memiliki Manulife Pro selama periode kontes dan promosi menjadi BSM di Bulan Januari 2025 – Desember 2025 maka angka Manulife Pro akan tetap dihitung untuk BSM Senior atas LP yang dipromosi tersebut.
3. LP 3-90 menggunakan metode whole team.

Syarat & Ketentuan Umum:

1. Berlaku untuk seluruh produk individu
2. Agen re-hiring 6 bulan **tidak dihitung** dalam perhitungan kontes.
3. Untuk kriteria NR yang akan dihitung poin adalah agen baru yang sudah lulus AAJI
4. Seluruh qualifiers MABC 2025 wajib mencapai **100% Contract Maintenance di Bulan Desember 2025.**
5. Sanggahan dapat diterima paling lambat **14 hari kalender sejak Report Final Sementara dikeluarkan.**
6. Polis yang tidak melewati masa free look/drop case ataupun penarikan/pengalihan/replacement dari polis yang ada **tidak dapat** diperhitungkan dalam MABC 2025.
7. Polis yang berasal dari pengalihan (FPU) polis lama yang sudah jatuh tempo (Maturity) akan tetap diperhitungkan dalam setiap kontes.
8. Ketentuan Early Lapse dapat mengacu ke Memo No. 399/MLI/AGN/M/XI/2024 perihal Ketentuan Early Lapse 2024 tanggal 1 November 2024
9. Ketentuan Penjualan Pribadi dapat mengacu ke Memo No. 400/MLI/AGN/M/XI/2024 perihal Ketentuan Penjualan Pribadi 2024 tanggal 1 November 2024
10. Ketentuan Replacement dapat mengacu ke Memo No. 334/MLI/AGN/M/X/2024 perihal Ketentuan Replacement 2024 tanggal 3 Oktober 2024
11. Manulife berhak mengurangi pencapaian jika ada penjualan tidak wajar yang merugikan Nasabah atau Manulife.

Mari tingkatkan aktivitas dan produktivitas Anda untuk mencapai sukses yang lebih besar dan lebih tinggi bersama Manulife Indonesia!

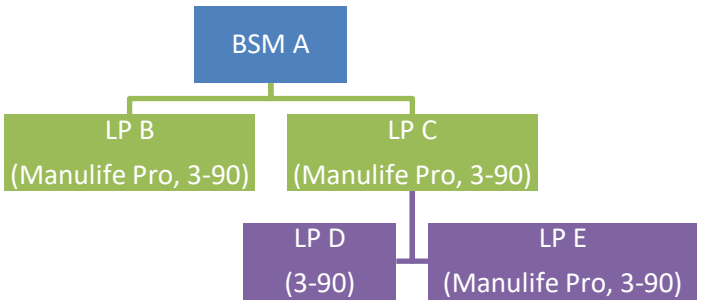
PT Asuransi Jiwa Manulife Indonesia,

Novita Rumngangun
Vice President Director & General Manager Agency

LAMPIRAN

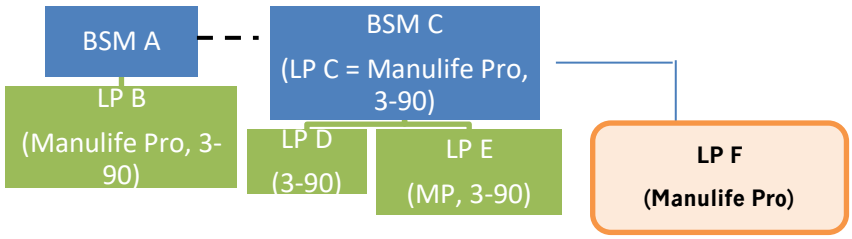
CONTOH PERHITUNGAN POIN PADA MABC 2025

1. BSM A memiliki FYP Unit Rp 500 juta, 3 Manulife Pro, dan 4 LP 3-90 di Maret 2025



Maka BSM A berhak mendapatkan **total poin 295** dengan detail sebagai berikut :
- Rp 500 juta / 100 = 5 x 10 = 50
- 3 Manulife Pro = 3 X 35 = 105
- 4 LP 3-90 = 4 x 35 = 140

2. BSM A mempromosikan LP C menjadi BSM C di Bulan Mei 2025



Maka BSM A berhak mendapatkan **total poin 200** dengan detail sebagai berikut:
- Mempromosikan LP C menjadi BSM C = 200

Total poin **Januari – Mei 2025 BSM A = 295 + 200 = 495**

Sedangkan BSM C berhak mendapatkan **total poin 35** dari LP F dengan detail sebagai berikut:
- 1 Manulife Pro = 1 x 35 = 35

3. Contoh tambahan pencapaian MABC:

LEVEL	PENCAPAIAN	TOTAL POIN						Kategori MABC
		APE Unit	Manulife Pro	LP 3-90	Promosi BSM	Promosi BD	Total Poin	
BSM- A	FYP Unit Rp 900 juta Recruit LP B; menjadi Manulife Pro (MP); Produksi 3 case dalam 3 bulan pertama menjadi LP 3-90;. LP B recruit LP F menjadi LP 3-90 dan LP G menjadi LP 3-90.	90	35	105	-	-	230	-
BSM- B	FYP Unit Rp 3.5 milyar Recruit LP C; LP C menjadi LP 3-90; LP C referral LP D dan LP E, LP D menjadi MP & LP 3-90; LP E menjadi MP & LP 3-90; Lalu bantu promosi LP C menjadi BSM C	200*	70	105	200	-	575	GOLD
BD- X	FYP Unit Rp 950 juta Recruit BSM Y Menjadi MP	90	35	-	-	-	125	-
BD- Z	FYP Unit Rp 825 juta Recruit: LP H menjadi MP dan LP 3-90. LP J menjadi MP dan LP 3-90. BSM W (direct report BD Z) menjadi MP dan promosi menjadi BD W.	80	105	70	-	250	505	GOLD

*maksimum poin